

„WARUM EIN
IMMOBILIENMAKLER?
DAS KANN ICH DOCH
ALLEINE!“



Das geht sicher. Dazu ein Beispiel:

Sie inserieren Ihre Immobilie selber und vereinbaren erste Besichtigungstermine. Woher wissen Sie, wer kommt? Sie haben die Interessenten nicht geprüft. Vielleicht möchte ein Interessent kaufen, vielleicht möchte er Ihre Immobilie aber auch aus anderen Gründen besichtigen.

Beim Immobilienverkauf gibt es viele Dinge zu beachten. Das o. g. Beispiel ist nur eines. **Geben Sie uns den Alleinauftrag und legen Sie den Verkauf Ihrer Immobilie besser in professionelle Hände:** Wir bereiten jeden Besichtigungstermin vor und prüfen im Vorfeld jeden Interessenten auf echtes Interesse, auf die finanziellen Möglichkeiten, ob die Immobilie für den Interessenten überhaupt in Frage kommt, u. v. m.



VERKAUFSERFOLG
IST KEIN ZUFALL!



Rüth Immobilien

Inntal • Rosenheim • München

Immobilienshop im Inntal:

Rosenheimerstr. 46

83098 Brannenburg

Tel. 08034 – 60 79 888

Mail. kontakt@ruethimmobilien.de

Web. www.ruehimmobilien.de

 www.facebook.com/ruethimmobilien

 www.instagram.com/immofachmakler



VERKAUFSERFOLG IST KEIN ZUFALL!



Rüth Immobilien

UNSERE LEISTUNGEN IM ÜBERBLICK

- Professionelle Objektaufnahme
- Preisfindung und Zielgruppenanalyse
- Datenrecherche
- Objektmarketing:
Bild- und Textredaktion, Exposéeerstellung
- Online-Marketing im Internet auf unserer Website und in Immobilienbörsen
- Offline-Marketing mit Anzeigen in Tageszeitungen und regionalen Zeitschriften
- Interessentenprüfung
- Organisation von Besichtigungsterminen
- Kaufabwicklung und Begleitung zum Notartermin

Auch nach dem Kauf sind wir gerne mit weiteren Dienstleistungen für Sie da.



VERKAUFSERFOLG IST KEIN ZUFALL

DATEN UND FAKTEN ERGEBEN DEN PREIS

Wir ermitteln den richtigen Preis für Ihre Immobilie. Dabei zählen ausschließlich Fakten wie die Objektlage, Objektzustand und -alter, die aktuelle Marktsituation aber auch das aktuelle Käuferverhalten.

Preispolitik ist keine Sache des Gefühls.

WER IST DER RICHTIGE KÄUFER?

Wer kommt als Käufer für Ihre Immobilie in Frage und welcher Personenkreis bietet die besten Chancen, das Objekt in Ihrem Preissegment zu verkaufen? Familien, Senioren oder Singles?

Wir überlassen den Verkauf Ihrer Immobilie nicht dem Zufall.